

# AREA STORICO SOCIO ECONOMICA

---

C. Zamboni

CFP Canossa Bagnolo Mella

# I DOCUMENTI DELLA COMPRAVENDITA

Ogni fase della **COMPRAVENDITA** è caratterizzata dalla emissioni di **DOCUMENTI**: alcuni sono **FACOLTATIVI** e vengono predisposti per esigenze organizzative dell'azienda, altri sono **OBBLIGATORI** per legge.



# TRATTATIVE

Quali documenti vengono emessi?

- Offerta di vendita;
- Preventivo.

Questi documenti non sono obbligatori.



# STIPULAZIONE

In alcuni casi viene redatto (scritto) un **CONTRATTO SCRITTO**, nel quale ogni **CONTRAENTE** appone (mette) la propria firma.

Quando le parti trattano a distanza attraverso uno **SCAMBIO DI CORRISPONDENZA**, accordo risulta dai seguenti documenti:

- Ordinatorio;
- Conferma d'ordine.

Sono entrambi documenti **FACOLTATIVI** (non obbligatori per legge).



# ESECUZIONE

**Quali documenti vengono emessi?**

- Fattura;
- D.D.T. (documento di trasporto o consegna);
- Ricevuta Fiscale;
- Scontrino.

